



# GAT.crm<sup>©</sup>

Press Release



## Mercoledì 24 Ottobre Aeroporti di Malpensa e Linate SISECO sarà vicino ai clienti!

**Mercoledì 24 Ottobre, 5° Giornata Nazionale della  
Relazione con il Cliente a opera del Club CMMC**



**SISECO, mercoledì 24 Ottobre**, in occasione della 5° Giornata Nazionale della Relazione con il Cliente a opera del Club CMMC, dalle ore 10,30 alle 18,00 sarà presente con dei welcome desk negli aeroporti di Linate e Malpensa.

- **MALPENSA T1:** welcome desk ubicato all'uscita della sala ritiro bagagli Schengen
- **LINATE:** welcome desk ubicato all'uscita della sala ritiro bagagli.

SISECO ancora una volta sarà al servizio dei clienti, dei prospect e dei passeggeri per esporre argomenti di attualità nel mondo CRM tenendo conto delle necessità di chi acquista le nuove soluzioni informatiche.

In particolare l'argomento della giornata verterà sui seguenti temi:

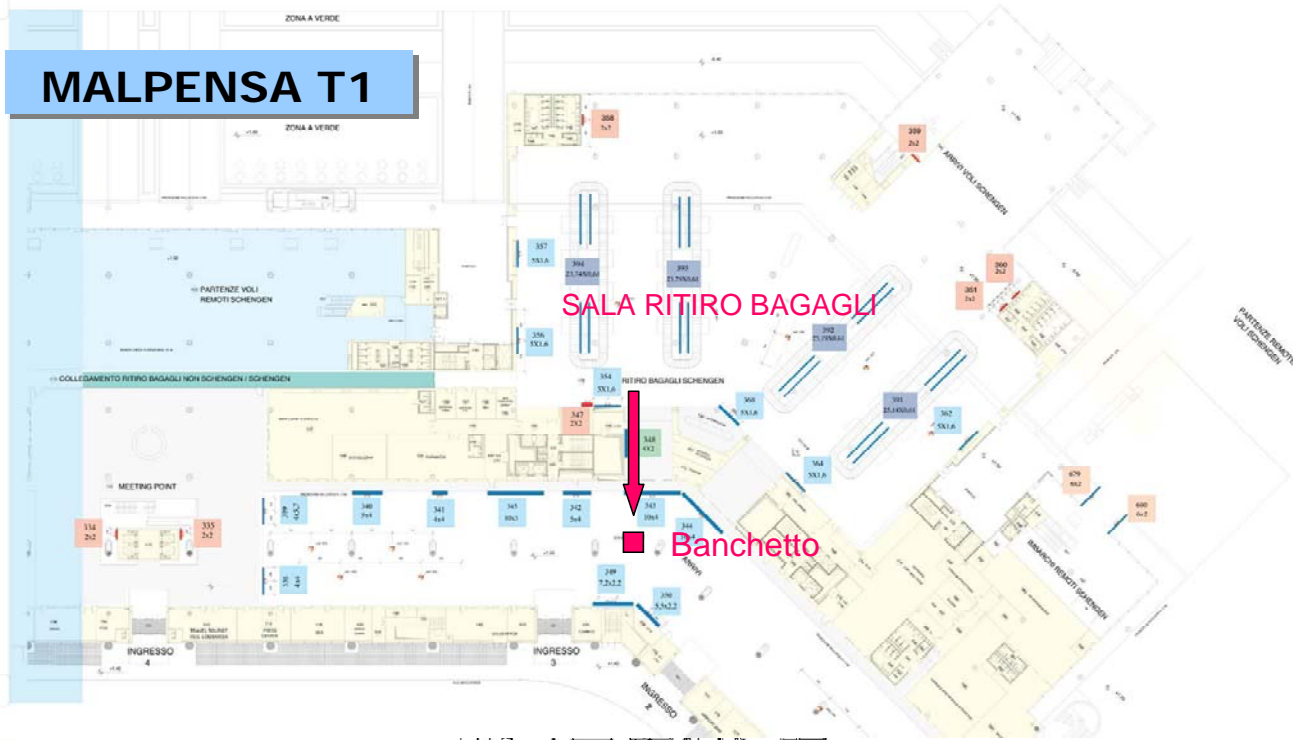
### **CRM e innovazione tecnologica**

- **come vendere di più, spendendo meno**
- **innovazione tecnologica al servizio del telemarketing B2C e B2B.**

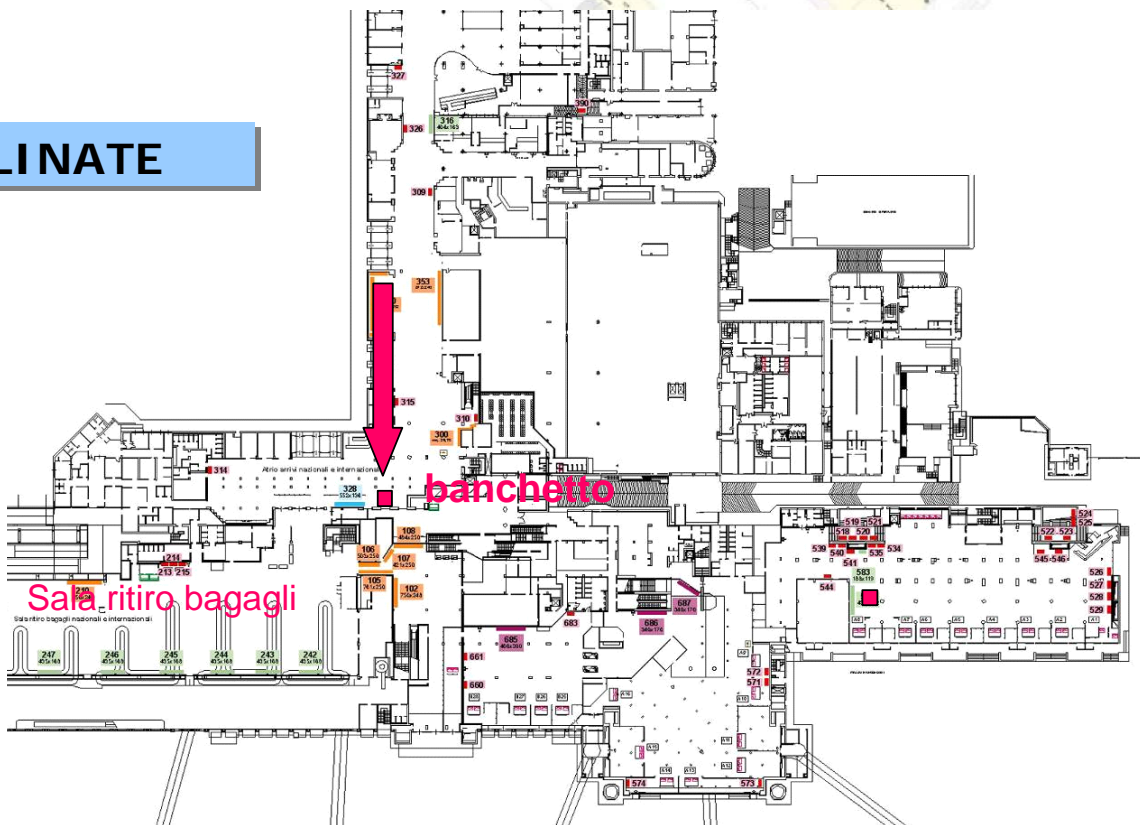
**SISECO**  
Soluzioni Informatiche

Vieni a trovarci saremo lieti di poterti mostrare come una soluzione semplice, economica e completa possa agevolare il tuo lavoro, ma soprattutto saremo lieti di esporre e discutere con te, ti aspettiamo!

# MALPENSA T1



# LINATE



## About Us

**SISECO** nasce nel 1987 con l'obiettivo di realizzare soluzioni informatiche personalizzate nell'ambito del Contact Management. La nostra principale soluzione è **GAT.crm®**. La **soluzione CRM** per la Gestione di tutte le tipologie di relazione con clienti acquisiti e da acquisire, completa anche di Contact Center Inbound e Outbound.

**GAT.crm®** è il prodotto leader italiano, con oltre 15.000 postazioni di lavoro, che consente di aumentare il proprio business, fornire un servizio di qualità superiore ai clienti, gestendo le informazioni e ottimizzando il processo decisionale. E' una soluzione modulare per **l'automazione dei processi di CRM** (contatti, clienti, canali di vendita, ciclo attivo) e la gestione analitica dei dati (reportistiche, analisi, statistiche automatizzate) per una maggiore efficacia dei reparti **Commerciale e Marketing**

### Per ulteriori informazioni:

**Miglietta Federica**  
Responsabile Marketing  
[f.miglietta@siseco.it](mailto:f.miglietta@siseco.it)  
tel. 0331-341.917  
[www.siseco.com](http://www.siseco.com)

### Le principali funzionalità:

- ✓ CRM & BackOffice Service
- ✓ Database Marketing
- ✓ Sales Force Automation
- ✓ Web Portal & Web Intelligence
- ✓ Outbound (TeleMarketing & TeleSelling)
- ✓ IP Contact Center (V.o.IP)
- ✓ Inbound (Help Desk, Customer Care)
- ✓ Predictive Dialing
- ✓ IVR, ACD, Vocal Recording, WAN
- ✓ Fax, SMS, Mailing

© 2007 SISECO. Tutti i diritti riservati.  
Questo documento è esclusivamente per scopi informativi. SISECO ESCLUDE OGNI GARANZIA ESPRESSA O IMPLICITA IN QUESTO DOCUMENTO. GAT.crm® è un marchio registrato di SISECO. Tutti gli altri marchi appartengono ai rispettivi proprietari.

[www.siseco.com](http://www.siseco.com)